

シグマインターナショナル 少数精鋭で

### 質の高いサービスを

中古トラックの買取り・販売を手がけるシグマインターナショナル(横浜市中区)は、「サービスを通して感動を与える」を経営理念に掲げている。春井勝匡社長は、「感動を

提供できて、初めてリピーターになっていただける。中長期的なお付き合いができるよう、顧客と信頼関係を築きたい」と語る。

同社長は、「あくが予想される。その時は何か打つ手を考

えなければならぬだろう」とし、「業界の今後の動向に注視したい」と語る。

「よくインタビューなどで『会社の成長』という言葉を耳にするが、『成長』とは何か、人と比べることが出来るか、それともやりた

いことをやるようになることだろうか、と考えることがあろう」と同社長。 「永続的な成長はない。どこかで必ず頭打ちになるはず」と

「リーマン・ショック後、周囲にも助けられ、独立した」と振り返る。 そんな同社長だが、日本の人口は減っている。社員に対し

「よくインタビューなどで『会社の成長』という言葉を耳にするが、『成長』とは何か、人と比べることが出来るか、それともやりた

いことをやるようになることだろうか、と考えることがあろう」と同社長。 「永続的な成長はない。どこかで必ず頭打ちになるはず」と

「リーマン・ショック後、周囲にも助けられ、独立した」と振り返る。 そんな同社長だが、日本の人口は減っている。社員に対し

「よくインタビューなどで『会社の成長』という言葉を耳にするが、『成長』とは何か、人と比べることが出来るか、それともやりた

いことをやるようになることだろうか、と考えることがあろう」と同社長。 「永続的な成長はない。どこかで必ず頭打ちになるはず」と

「リーマン・ショック後、周囲にも助けられ、独立した」と振り返る。 そんな同社長だが、日本の人口は減っている。社員に対し