



第6回 そうだったのか！シグマの学べるニュース

お客様 各位

東日本地震から3カ月が経ちましたが、まだまだ先行きが見えないですが本業を通して被災地に貢献するをモットーに頑張っていきたいと思っております。今回から通常バージョンに戻して豆知識をお送りしていきたいと思っています。

Q:この間売却した大型のリーフサスはディーラーよりだいぶ高かったのは何で??

シグマ回答:

振動をできるだけ少なくして荷物を大事に運びたい気持ちは国は違えど、想いは同じだと思います。しかしながら国によってインフラなどは異なってきます。

苦い思い出なのですが以前、アフリカに販売した4軸低床は、道がデコボコなためトラックのボディーの底が道にあたってしまい高床に改造しないとダメで大変な時間とコストがかかってしまった事がありました。

エアサスとリーフサスの海外需要ですが、一般的にはリーフサスが人気です。理由としては修理が簡易で行えることが1番の理由になります。2番目の理由は道路インフラがまだ整っていないのでエアサスであっても道がデコボコで意味がないようです。日本ほど修理工場がないので故障時に簡易的に修理できるのも理由のひとつだそうです。

200万キロ走って国内での再使用が簡単でない車輛はディーラーさんにての取引は難しいかもしれませんが、海外需要によって高値がつく場合があるんですから日本の技術力を痛感いたします。
(※馬力、型式、程度などによっても需要は異なりますが……)

本日の回答者：立敏（リーミン）
シグマインターナショナル輸出部 マネージャー 31歳
内モンゴル出身 中国にて新聞記者、日本の国立大学院を経て
ジー・トレーディングに入社し、その後シグマインターナショナル輸出部に所属
言語：北京語、モンゴル語、日本語、英語
好きな物：ラーメン

お問い合わせ、ご質問は以下まで
シグマインターナショナル株式会社

住所：神奈川県横浜市中区海岸通り3-9日本郵船ビル2F

TEL：045-680-1742 FAX：045-680-1743 e-mail: info@sigmaintl.jp

